



Dec 19, 2017

«الصباح: تسليم المرحلة الأولى من «مزايا ريزيدانس الموالح»

Publication: Al Qabas (Newspaper)	Country: Kuwait	Page: 27	AVE: \$2,549.29
Circulation: 87,650	Language: Arabic	Section: Main	Size: 92.70
Tags: Al Mazaya Holding			
Article URL: http://sahara.mediaobserver-me.com/article/?slng=en&id=64530...			

في يونيو المقبل

الصباح: تسليم المرحلة الأولى من «مزايا ريزيدانس الموالح»

والرفاهية، في ظل ما يتضمنه من حمامات سباحة للkids والصغار، ونادي صحي مجهز بالكامل، ومنطقة لعب الأطفال، ونظام مراقبة بالكاميرات، وحراسة على مدار الساعة، وخدمات الساتلait، والإنترنت، ومواقف السيارات.

عرض نهاية العام

وكشف الصباح عن عروض نهاية العام المقدمة من شركة المزايا والتي تضمن خصومات نقدية تصل إلى 5000 ريال على الشقق السكنية وكوبونات خصومات بقيمة 30% من هوم سنتر على جميع المنشآت، وقد أطلقت المزايا حلقة تسويقية خاصة في عمان تناولت جميع الأدوات التسويقية عرضت من خلالها مشروع مزايا ريزيدانس، كوفة بعد من المشاريع الحيوية التي تلبي احتياجات السوق، ويتيح مختلف الشرائح إمكانية تملك وحدات سكنية بأسعار مناسبة ومناسبة، فضلاً عن أنه يلبي طموحات السوق العصامي العقاري الذي يتضمن بنشاط تجاري وأقتصادي وسياسي يميزه عن باقي أسواق المنطقة، إلى جانب ما يزخر به من فرص استثمارية مختلفة تعد بمثابة ملتقى مشرق وواعد. وقد قالت شركة المزايا بتوفير مركزاً للمبيعات ضمن أرض المشروع، يتضمن مجسم المشروع وعيارات مواد التشطيب، تسهل على المشترين والزوار التعرف على معايير ومواصفات العمل.

وأفاد أن شركة المزايا تسعى من خلال إطلاق هذه الجملة التسويقية إلى تعزيز عمليات البيع واستقطاب العملاء للمرحلة الأولى من مشروع مزايا ريزيدانس، وبالتالي تعزيز استثمارات الشركة في سلطنة عمان، والتي ستؤدي إلى تطوير المراحل اللاحقة للمشروع وبالطبع الدخول في مشاريع جديدة في المستقبل القريب.

وانهى الصباح حديثه أن السوق العقاري العماني يتضمن باستقرار وامن اقتصادي واجتماعي، بما يعزز من فرص نجاح الاستثمار الحالي، وبالشكل الذي يعد بفرص استثمارية مستقبلية متعددة وضمن كافة القطاعات.



• مبارك الصباح

مرحلة تصميم المشروع من حيث الاستغلال الأمثل للمساحات، حيث تبلغ مساحة الشقة السكنية التي تتكون من غرفة النوم الواحدة من 68 - 74 متراً مربعاً، والشقق المكونة من غرفتين نوم من 99 - 110 متراً مربعاً والشقق المكونة من ثلاث غرف نوم من 142 - 154 متراً مربعاً، مؤكداً أن هذه الخيارات جاءت تلبية لكافة الشرائح الهدافة للشراء في هذا المشروع، سواء كانت للسكن الخاص أو الاستثمار، والذي رأينا فيه كل متطلبات الملائم للمواطن العماني بشكل خاص، والمواطن الخليجي بشكل عام، ناهيك عن تقديم منتج يعد فرصة استثمار حقيقة ذات عائد مجدية».

من جهة أخرى أضاف أن «مزايا ريزيدانس» مشروع يتميز بأسلوب حياة عصري يلائم مختلف شرائح المجتمع، ويتضمن العديد من وسائل الراحة عن اكتمال الأعمال الإنشائية في المرحلة الأولى (زون 1) من المشروع بنسبة 59% والمتوقع تسليمها في يونيو 2018، في حين تسارعت أعمال الإنشاءات في المرحلة الثانية (زون 2) والمتوقع تسليمها في مطلع عام 2019.

وعقباً على هذا الإعلان، قال الشيخ مبارك الصباح، المدير التنفيذي للتسويق والمبيعات: «إننا في شركة المزايا حريصون كل الحرص على تقديم مشروع مزايا ريزيدانس الموالح في مسقط كنموذج حي على الجودة والمهنية العالمية التي تتميز بها كافة المشاريع المقدمة من شركة المزايا في مختلف الأسواق التي تعمل بها، إلى جانب الالتزام التام بمواعيد الإنجاز والتسلیم، وجودة المنتج النهائي لعملائنا».

وأضاف: «إن أعمال الإنشاء والتطوير في مشروع مزايا ريزيدانس الموالح يسير على قدم وساق، وضمن الخطة الموضوعة، لكل مراحل المشروع، بفضل من الله تعالى، وبفضل فرق عمل شركة المزايا كافية، والمقاولين والمعتدين الذين يعملون بكل جهد وتفان لتقديم مشروع متكملاً يعكس المعايير التي تستند عليها المزايا في عمليات التطوير».

ونتابع الصباح القول: « إنه حرصاً من المزايا على عرض منتجاتها بطريقة سلسة لجميع العلامات والراغبين في الشراء فقد أعدت الشركة شقة مفروشة بالتعاون مع هوم سنتر المركز الرائد في عالم الفروشات في مختلف دول مجلس التعاون الخليجي في موقع المشروع لتكون نموذجاً حياً يستطيع من خلاله العميل الاطلاع عن كثب على تفاصيل الشقة ومساحتها ومكوناتها وإمكانية تأثيرها بشكل من يؤمن الراحة والأطمئنان تجاه الشقق المعروضة».

وأضاف الصباح: إن المزايا قد استطاعت بيع 50 شقة المرحلة الأولى من المشروع الذي يتضمن 120 شقة سكنية متعددة المساحات، علاوة على 28 محل تجاري، حيث تم اتباع أفضل المعايير التصميمية في