



Dec 19, 2017

«مزايا»: اكتمال أعمال الإنشاء للمرحلة الأولى من «الموالمح»

Publication: Al Jarida (Newspaper)	Country: Kuwait	Page: 14	AVE: \$2,840.12	
Circulation: 45,000	Language: Arabic	Section: Main	Size: 109.24	
Tags: Al Mazaya Holding, GCC Real Estate News				
Article URL: http://sahara.mediaobserver-me.com/article/?sIng=en&id=64529...				

«مزايا»: اكتمال أعمال الإنشاء للمرحلة الأولى من «الموالمح»

مبارك الصباح: الشقق السكنية في المشروع بعروض مغرية ولفترة محدودة



مبارك الصباح

للمشروع، وبالطبع الدخول في مشاريع جديدة في المستقبل القريب. ولفت إلى أن السوق العقاري العماني يتمتع باستقرار وأمن اقتصادي واجتماعي، بما يعزز فرص نجاح الاستثمار الحالي، وبالشكل الذي يعد بفرص استثمارية مستقبلية متنوعة وضمن كل القطاعات.

خلالها مشروع مزايا ريزيدانس، كونه يعد من المشاريع الحيوية التي تلبي احتياجات السوق، ويتيح لمختلف الشرائح إمكانية تملك وحدات سكنية بأسعار مناسبة ومنافسة، فضلا عن أنه يلبي طموحات السوق العماني العقاري الذي يتمتع بنشاط تجاري واقتصادي وسياسي يميزه عن بقية أسواق المنطقة، إلى جانب ما يتركز به من فرص استثمارية مختلفة تعد بمستقبل مشرق وواعد. وقامت شركة المزايا بتوفير مركز للمبيعات ضمن أرض المشروع، يتضمن مجسم المشروع وعينات مواد التشطيب، تسهل على المشترين والزوار التعرف على معايير ومواصفات العمل. وأفاد الصباح بأن شركة المزايا تسعى من خلال إطلاق هذه الحملة التسويقية إلى تعزيز عمليات البيع، واستقطاب العملاء للمرحلة الأولى من مشروع مزايا ريزيدانس، وبالتالي تعزيز استثمارات الشركة في سلطنة عمان، والتي ستؤدي إلى تطوير المراحل اللاحقة

وأشار إلى أن المزايا استطاعت بيع 50 شقة في المرحلة الأولى من المشروع، الذي يتضمن 120 شقة سكنية متعددة المساحات، علاوة على 28 محلا تجاريا، حيث تم اتباع أفضل المعايير التصميمية في مرحلة تصميم المشروع من حيث الاستغلال الأمثل للمساحات، وتنوع الشقق بين غرفة نوم واحدة من 74-68 مترا مربعا، وغرفتي نوم من 99-110 مترا مربعا، وثلاث غرف نوم من 142-154 مترا مربعا. وكشف الصباح عن عروض نهاية العام المقدمة من شركة المزايا، والتي تضمن خصومات نقدية تصل إلى 5000 ريال على الشقق السكنية وكوبونات خصومات بقيمة 30 في المئة من هوامس سنتر على جميع المشتريات.

حملة تسويقية

وأطلقت «المزايا» حملة تسويقية ضخمة في عمان، تناولت جميع الأدوات التسويقية، وعرضت من

وأضاف الصباح: «إن أعمال الإنشاء والتطوير في مشروع مزايا ريزيدانس الموالمح يسير على قدم وساق، وضمن الخطة الموضوعية، لكل مراحل المشروع، بفضل من الله، ثم بفضل فرق عمل شركة المزايا كافة، والمقاولين والمتعهدين الذين يعملون بكل جهد وتفان لتقديم مشروع متكامل يعكس المعايير التي تستند إليها المزايا في عمليات التطوير». وتابع: «حرصا من المزايا على عرض منتجاتها بطريقة سلسلة لجميع العملاء والراغبين في الشراء فقد أعدت الشركة شقة مفروشة بالتعاون مع هوامس سنتر، المركز الرائد في عالم المفروشات في مختلف دول مجلس التعاون الخليجي حيا يستطيع من خلاله العميل الاطلاع عن كثب على تفاصيل الشقة ومساحتها ومكوناتها وإمكانية تأثيثها بشكل من يؤمن الراحة والأطمئنان تجاه الشقق المعروضة».

أعلنت شركة مزايا للتطوير العقاري، إحدى الشركات التابعة لشركة المزايا القابضة، المطور لمشروع مزايا ريزيدانس الموالمح، أحد أهم المشاريع متعددة الاستخدامات والمتكاملة الخدمات في ولاية السيب بمنطقة الموالمح بالعاصمة مسقط، اكتمال الأعمال الإنشائية في المرحلة الأولى (زون 1) من المشروع، بنسبة 59 في المئة، والمتوقع تسليمها يونيو 2018، في حين تسارعت أعمال الإنشاءات في المرحلة الثانية (زون 2) والمتوقع تسليمها مطلع 2019. وقال المدير التنفيذي للتسويق والمبيعات الشيخ مبارك الصباح: «إننا في شركة المزايا حريصون على تقديم مشروع مزايا ريزيدانس الموالمح في مسقط كنموذج حي على الجودة والمهنية العالية التي تتميز بها كل المشاريع المقدمة من شركة المزايا في مختلف الأسواق التي تعمل بها، إلى جانب الالتزام التام بمواعيد الإنجاز والتسليم، وجودة المنتج النهائي لعملائنا».

كشف مبارك الصباح عن عروض نهاية العام المقدمة من شركة المزايا، والتي تضمن خصومات نقدية تصل إلى 5000 ريال على الشقق السكنية.